CURSO

Presentaciones de Alto Impacto (Con Acento “Pitch”)

16 horas

Facilitador:
Cristián Ruiz G.

¿TE INTERESA ESTE CURSO?

CONTÁCTANOS:

Email: contacto@cides.com
WhatsApp o Llamar: (+56) 993202663
O agenda una reunión con nosotros.

Curso Certificado e impartido por **CIDES Corpotraining SpA**.
Certificados NCh 2728 – ISO 9001
Organismo Acreditado por Sence (para Chile)
Capacitando a Chile y todo Latinoamérica desde 1980.

INSTITUCIÓN CERTIFICADA EN FORMACIÓN Y DESARROLLO DE EMPRESAS Y PROFESIONALES

www.cides.com
contacto@cides.com
+56993202663

- Disponibilidad **Código Sence**
- Modalidad: Online en Vivo o Presencial
- Plataforma Online: Aula Virtual + Zoom
- Acceso a Grabaciones 50% de las sesiones.
- Material Descargable
- Incluye: Certificado de Participación y/o aprobación.
- Dirigido a Profesionales & Empresas.

Curso
Presentaciones de Alto Impacto (Con Acento “Pitch”)

Cristián Ruiz Gutiérrez

Fundamentación

Las presentaciones y discursos que ejecutamos con y/o en torno a nuestro círculo de colaboradores, compañeros, clientes y jefaturas determinan los resultados que obtenemos en muchos aspectos de nuestro desarrollo laboral. Como nos comunicamos, la forma en que hablamos y la disposición con que leemos las reacciones de nuestra audiencia es determinante en el modo en que es recibido nuestro mensaje y, consecuentemente, en el objetivo último de nuestra labor.
Creamos, ejecutamos y producimos en función de lo que pensamos y de lo que comunicamos en nuestro círculo de influencia laboral, es por ello que el desarrollo de nuestras competencias en presentaciones y “pitching” nos conducirá a llevar con mayor efectividad nuestras actividades laborales.
El "pitch" es el formato más usado en la actualidad para hacer una presentación estructurada de las ideas, proyectos o estrategias, para lo cual, en un tiempo corto y definido, ésta debe impactar, captar la atención desde el inicio, ser concisa y atractiva.

Objetivo general de **aprendizaje**

Al finalizar el curso y durante éste, los participantes identificarán y desarrollarán la sensibilidad, las actitudes y las conductas que se requieren para implantar y potenciar una estrategia eficaz de atención al cliente tanto interno como externo, y que en consecuencia se promueva la fluidez y el desempeño de los procesos de la organización.

OBJETIVOS

Objetivos específicos de **aprendizaje**

- Efectuar presentaciones efectivas.
- Comprender el rol fundamental de la comunicación como vía clave para transmitir una idea con claridad y como base para el acuerdo.
- Identificar y adquirir los elementos de un “Pitch” efectivo.
- Desglosar los principales enfoques de la oratoria como técnica de expresión oral.
- Incrementar el conocimiento y manejo de los procesos de expresión oral interpersonal para conducir un temario frente una audiencia.
- Incorporar autoconocimiento del lenguaje verbal y corporal para propiciar un claro entendimiento sobre las nuevas actitudes, comportamientos y herramientas corporales y vocales que debe poseer todo orador.
- Incorporar lineamientos básicos para entregar un mensaje claro, conciso y con subtexto de pensamiento positivo.
- Desarrollar rutinas de ejercitación para mejorar el estilo de cada orador para hacer un pitch efectivo.

MODALIDADES - INCLUYE

Modalidades disponibles para este Curso

Online en Vivo (Sincrónico)

Sesiones de aprendizaje en línea en tiempo real (usualmente a través de Zoom), donde tanto el instructor como los participantes se conectan simultáneamente en fechas y horarios establecidos.

Presencial

Clases presenciales en las que el instructor y los participantes se encuentran físicamente en salas de capacitación -en las propias dependencias del cliente.

También ofrecemos cursos en modalidad Asincrónica. Para aprender en cualquier momento, sin horario específico. Con flexibilidad en el ritmo de estudio. Sin facilitador. Ideal para aquellos con horarios variables.

Revisa nuestro Catálogo de Cursos ASINCRÓNICOS completo aquí.

Incluye - Recibirás

- Acceso exclusivo al Aula Virtual.
- Presentación del curso en formato PDF.
- Material complementario descargable para reforzar el aprendizaje.
- Evaluación final para medir conocimientos adquiridos.
- Asistencia: 75% para Certificación.
- Encuesta de satisfacción, contribuyendo a la mejora continua.
- **Certificado de participación y/o aprobación,** según nuestra política de certificación.
- Acceso a un 50% de las grabaciones, de acuerdo con nuestra política de acceso a grabaciones.
- Para cursos in-Company: Reunión con el Relator incluido en la propuesta de cotización. Costo cero.

Política de **Certificación**

En CIDES Corpotraining, otorgamos dos tipos de Certificados **(con verificación en línea)** para nuestros participantes, dependiendo de los siguientes requisitos:

1. Certificado de Participación en el Curso:

- Se emite a quienes hayan asistido al menos al **75% de la duración total** del curso.

2. Certificado de Participación y Aprobación del Curso:

- Se otorga a quienes hayan **aprobado el Test Final** de Conocimientos, obligatorio para participantes con Sence* y voluntario para los demás, con un mínimo del **57% de respuestas correctas**.
- Además, deben haber asistido al menos al **75% de la duración total** del curso.

*Sence es de uso exclusivo de empresas chilenas para acceder a la franquicia tributaria por capacitar a sus colaboradores.

Puedes ver más detalles de nuestra Política de CERTIFICACIÓN en este enlace.

CONTENIDOS DEL CURSO

Programa del Curso

Presentaciones de Alto Impacto (Con Acento “Pitch”)

1. ELEMENTOS DEL “PITCH”

- Controlar la ansiedad de exponer en corto tiempo.
- Tips para una buena apertura.
- Clarificar el mensaje y el objetivo.
- Identificar fortalezas del mensaje.
- Manejar lenguaje con pensamiento positivo.
- Cierre asertivo.

2. PUNTOS CLAVE PARA PRESENTACIONES DE ALTO IMPACTO

- Manejar y distribuir los tiempos
- Naturalidad y amabilidad
- Relajo constante
- Coherencia en el lenguaje verbal y no verbal.
- Claridad de los puntos más importantes.
- Manejar el concepto de ritmo.

3. LENGUAJE VERBAL Y NO VERBAL

- Identificar elementos del estado emocional y físico como presentador/ra.
- Cómo utilizarlo a nuestro favor, nuestro estilo como comunicador/ra.

4. LA VOZ EN LA ORATORIA

- Importancia de una buena voz para facilitar la labor del orador y apoyarlo durante su exposición
- Características de la voz
- Voz natural y voz trabajada

CONTENIDOS DEL CURSO

5. RECOMENDACIONES PARA UN USO ADECUADO DE LA VOZ

- Correcta postura corporal
- Pronunciación adecuada en torno a la articulación
- Diferenciar velocidad y ritmo
- Colocación de la voz (tono, timbre e intensidad)
- Detectar y corregir los vicios elocutivos y expresivos distorsivos del discurso.

6. GENERACIÓN DE OBJETIVOS EN LA PLANIFICACIÓN

- Identificación del objetivo general, los objetivos específicos y operacionales
- Estructuración correcta de los objetivos

7. LOS ELEMENTOS DE APOYO

- Revisión de diferentes elementos de apoyo en una presentación.

8. MANEJO DE LAS PREGUNTAS

- Preguntas que incomodan durante la presentación
- Cómo utilizarlas a nuestro favor

9. PLAN DE ACCIÓN

- Lineamientos para realizar un Plan de Acción para mejorar constantemente en sus presentaciones

10. EJERCICIO DE PRESENTACIÓN

- Realización de una presentación, por cada participante.
- Análisis de las presentaciones.
- Retroalimentación del relator.



Nuestro Facilitador

Cristián Ruiz Gutiérrez

- Actor, Director y Dramaturgo.
- Licenciado en Artes de la Representación.
- Diplomado en Pedagogía Teatral, UC.
- Profesor Ramo Dramaturgia Universidad UNIACC.
- Dramaturgo/Director La Máquina Teatro.
- Magíster en Artes (2015), mención teoría y prácticas teatrales, de la Pontificia Universidad Católica de Chile.

TESTIMONIOS

Testimonios de Participantes en este Curso

- *Me pareció un curso super necesario para personas que nos cuesta presentar en público, y muy bien que tenga la parte práctica.* Margarita Farías. (**VULCO S.A**) - Chile
- *Estupendo!!! Muy buena la presentación, el relator, el material entregado y la dinámica en su desarrollo.* Andrés Meza Oliva. (**UNIVERSIDAD DE VALPARAÍSO**) - Chile
- *Dinámico y didáctico.* América Ramírez. (**DECOFRUT SERVICE LTDA.**) – Chile
- *Didáctico, enérgico y muy bien estructurado. Mis agradecimientos al equipo CIDES, en especial a Cristian por su energía y entrega al momento de dictar el curso.* Héctor Díaz Sanhueza. (**EPIROC CHILE S.A.C**) - Chile
- *Elogios al instructor por su compromiso y análisis de cada uno de nosotros, para entregar tips de mejora de nuestras presentaciones.* Ricardo Molina. (**DISTRIBUIDORA CUMMINS**) - Chile
- *Dinámico e interactivo. El formador explicó los contenidos del curso a cabalidad y utilizó una metodología muy adecuada para la incorporación de contenidos y aprendizajes. El poder participar y llevar a la práctica lo visto en clases, ayudó mucho. Adicionalmente, destacar el feedback que entregó durante el curso para poder seguir mejorando.* Eduardo Ebensperger. (**COLCHONES ROSEN SAIC**) - Chile
- *Fue una excelente oportunidad para mejorar nuestra capacidad de presentar y conocer las herramientas entregadas por el profesor. Gracias a la paciencia del relator y de las Srtas asistentes, fueron muy amables y cordiales.* Julio Villalobos. (**INECO SPA**) – Chile
- *Un curso que nos ayuda a mejorar los tiempos, las pausas, el cuerpo, contenido de las presentaciones.* César Cervela. (**ETHON PHARMACEUTICALS**) - Chile
- *Un curso muy bueno e integral que sirve para todo profesional.* Marco Montero. (**RECUPAC**) – Chile
- *El profesor logró retenernos y cautivarnos como audiencia, definitivamente es un curso que recomendaría.* Anais Romero. (**COLBUN S.A.**) – Chile

INFORMACIÓN GENERAL

Información General

CURSO: Presentaciones de Alto Impacto (Con Acento "Pitch")			
Duración total:	16 Horas totales		
Modalidad:	Online en Vivo (Sincrónico) / Presencial		
Certificado a entregar:	Certificado de Participación y/o Aprobación del Curso según la siguiente Política de Certificación de CIDES.		
Cód. Sence* Modalidad Online en Vivo	12-38-0635-35	Nombre Sence del Curso:	Herramientas De Expresión Oral Y Presentaciones Efectivas De Trabajo
Cód. Sence* Modalidad Presencial	12-38-0712-65	Nombre Sence del Curso:	Presentaciones De Alto Impacto (Con Acento Pitch)
* Curso acreditado por SENCE (Sólo para empresas chilenas).			
Organismo Capacitador (OTEC):	Capacitación y Desarrollo Corporativo SpA. Rut: 77.334.850-2 * Empresa acreditada por Sence		
CERTIFICACIONES:	Certificada NCh 2728:2015 e ISO 9001:2015 Ver Certificados de CIDES para: NCh2728 - ISO 9001 - IQNET Ver Política de Calidad.		
Informaciones:	Tel.: +569 9320 2663 – Email: contacto@cides.com – www.cides.com Ver Formas y medios de pago de nuestros cursos.		
Código interno del Curso:	**667**		
Acceso a grabaciones modalidad Online en Vivo:	Cides incentiva la participación activa. Sin embargo, los inscritos pueden solicitar acceso a un **máximo del 50%** de las grabaciones de las sesiones del curso según esta política.		
Plataforma Streaming:	Usualmente por **Zoom** para cursos abiertos. O a pedido del cliente para cursos in-Company.		
Aula Virtual:	**Para Participantes:** Acceso con usuario y claves de acceso individual. Botones de entrada a Zoom, Marcaje de asistencia Sence, Descarga de Material, Test de Conocimientos con autocorrección, Encuesta de Satisfacción, Descarga de Certificados. **Para Responsables de Inscripción:** Acceso preferente para seguimiento en tiempo real de la actividad de sus participantes inscritos. Descargas de informes, Certificados, y Reportería Completa.		

Cursos diseñados para todo América Latina. Consulta por nuestros precios en dólares y formas de pago internacional.

COTIZACIÓN IN-COMPANY

Cursos **a tu medida**

Cotizaciones Curso Cerrado / In-Company

Si necesitas este curso a la medida de tu empresa, acortar o extender la duración, realizarlo en modalidad online en vivo (por Zoom), o de forma presencial, podemos ajustarlo según tus requerimientos.

Enviaremos una propuesta de cotización a tu medida.

Reunión con el Relator incluido. Costo cero.

Nuestro equipo está preparado para desarrollar técnicas de aprendizaje efectivo y dinámico, con más de 40 años de experiencia en formación profesional para todo América Latina.

Los Cursos in-Company, o cursos dentro de la empresa, son programas de capacitación diseñados específicamente para las necesidades y objetivos de una organización. Esto permite adaptar el contenido del curso a los desafíos específicos que enfrenta la organización, promoviendo un aprendizaje más relevante y aplicable directamente en el entorno laboral.

Envíanos tus requerimientos a:

Email: contacto@cides.com

WhatsApp: +56 9 93202663

O completa este formulario para más detalles: Formulario de solicitud de cotización empresas

O agenda una reunión con nosotros aquí: Calendario de Reuniones

EXPERIENCIA

Podemos presumir de **nuestros Clientes** de todo **Latinoamérica**

Más de 38.000 participantes, y más de 3.600 empresas han confiado en nosotros.

CIDES cuenta con presencia en todos los sectores industriales, y más de 40 años de experiencia trabajando con empresas tanto de Chile como de todo Latinoamérica.

Y esto sólo desde el año 2000 a la fecha...

